

# Bilmatch levererar rätt lagerbil till din köpmogna kund

## SMARTA VERKTYG FÖR ATT OPTIMERA BILFÖRSÄLJNINGEN

Sverige har haft många goda år med hög nybilsförsäljning. Men efter toppåret 2019 har en minskad nybilsförsäljning i kombination med ökad snittålder där osäkra bilägare behåller sina bilar längre och en kraftigt ökad export lett till ett minskat personbilsbestånd på 354 000 bilar fram till 2026.

Med Bilmatch tar du kontroll över dina kunder. Bilmatch bevakar både dina sålda bilar och dina servicekunder, beräknar köpmognad för bilbyte och kontaktar dina potentiella bilköpare på autopilot. Du kan sova gott om natten och följa resultaten i Midman.

- ✓ AI-Carin matchar dina potentiella bilköpare med dina aktuella lagerbilar och ger din kund ett unikt och individanpassat bilförslag. Kunden kan även efterfråga fler matchningar och chatta med AI-Carin!
- ✓ Bevakning av händelser bland sålda bilar och servicekunder exempelvis leasingkontrakt som löper ut.
- ✓ Köpmognadsberäkning med AI-Carin även för begagnade bilar utan finansiering.
- ✓ Automatiska sms-utskick/landningssida, där kunden får skraddarsydda AI-rekommendationer, har möjlighet att skicka kontaktförfrågan, boka provkörning eller kontakta er via sms, e-post eller telefon.
- ✓ Uppföljning med varma leads i ärendevy, filtrerbar prospektlista och dashboard för aktivitetsnivå.

3 kronor per aktiv servicekund och månad

