Nov 2026

Bilmarknad för befintliga och potentiella kunder

Optimera din bilförsäljning

Med Midman Bilmatch hittar du rätt bil till rätt kund. Matchningen sker både bland dina befintliga kunder och bland potentiella – bilägare som ännu inte har handlat hos dig.

Bilmatch beräknar köpmognaden och skickar erbjudanden på autopilot.

Sms till befintliga kunder och ett personligt brev till potentiella.

- Bevakning av händelser bland sålda bilar och de befintliga kunderna, exempelvis leasingkontrakt som löper ut.
- **NYHET**
  Rekryteringsleads – potentiella kunder utifrån bilmärke,med köpmognadsberäkning av AI-Carin.
- **NYHET**
  Postala utskick till potentiella kunder med ert företags logga och er säljares namn, bild och kontaktuppgifter.
- Sms och QR-kod till landningssida, där mottagaren bokar provkörning eller kontaktar er via sms, e-post eller telefon.
- Uppföljning med ärendevy och dashboard. Per säljare och totalt.

3 kr / befintlig bilägare & månad

3 kr/ potentiell bilköpare & månad

Midman är GDPR-säkrat och har ingen bindnings- eller uppsägningstid. Fakturering sker i efterskott, 30 dagar netto. Fri support och utbildning. Kostnader via DMS tillkommer. Adresser till leads hämtas från Transportstyrelsens trafikregister.

midman

Din länk till kunderna



Midland AB | JT Bergs väg 16, 448 50 Tollered
| 031-725 34 00 | info@midman.se | www.midman.se